

## Försäljning B2B – Distansprogram för IUC

# Säljfokus - skapa resultat i ditt företag

Vill du att ditt företag ska växa? Vill du få fler kunder och skapa fler affärer? Vill du ha effektiva verktyg och personlig coaching för att skapa säljresultat? Önskar du utbyta erfarenheter och nätverka med andra IUC medlemmar?

Då har du chansen att bli en av dem som väljs ut för att delta i distansutbildningen ”Säljfokus” med utbildaren Magnus H Johansson från EQP Business School. Utbildningen fokuserar på hur du kan förbättra ditt och företagets säljresultat. Genom att lära dig använda effektiva verktyg och beprövade metoder kommer du efter utbildningen att kunna skapa din egen säljframgång.

### EQPs succéfaktorer - allt detta ingår!



**DISC®-säljstilsanalys** - DISC-analysen ger en individuell beskrivning av deltagarens styrkor och utmaningar i säljkommunikationen.



**Personlig Coaching** - Deltagaren har under 3 månader tillgång till en av Sveriges bästa säljcoacher/utbildare.



**EQP Success Program®** - Detta är ett unikt digitalt verktyg där du aktivt arbetar du med att bryta och byta vanor för att nå uppsatta mål.

**OBS!** Det finns **endast plats för 5 företag** på utbildningen och max två deltagare per företag. **Urval sker fortlöpande** så skynda dig in med din intresseanmälan.



### Utbildare Magnus H Johansson

Magnus H Johansson från EQP har en unik förmåga att träna och motivera den enskilde individen till att nå resultat utöver det vanliga. Med brinnande entusiasm, stor lyhördhet och effektiv säljträning genomför Magnus utbildningar som verkligen skapar resultat.

### Innehåll

Utbildningen består av filmer, telefon/videosamtal, övningar och utbildningsmaterial och innehåller:

#### Modul 1 – Din säljstil

- Din egen säljstil
- Så läser du av kunden
- Kundanpassad kommunikation

#### Modul 2 – Personlig säljledning

- Skapa din egen säljplan
- Få fler affärer på kortare tid
- Verktyg för uppföljning

#### Modul 3 – Framgångsrika kundmöten

- Kundmötets olika steg
- Säljande offerter
- Avslutsteknik

*”Magnus Johansson höll den bästa säljutbildning jag varit på under min 30-åriga karriär som säljare och säljchef!”*

*Leif Hellgren, Sales manager,  
Trafikverket ICT*

<b>Tid</b>	Distansutbildning under 3 månader. 28 Februari 2019.
<b>Pris</b>	20 000 kr/företag. 2 deltagare ingår.
<b>Plats</b>	Videomöten på distans + digital plattform
<b>Ingår</b>	Utbildning, Coaching, Film, Dokumentation, DISC®-analys, EQP Success Program® samt Diplom.
<b>Anmälan</b>	www.eqp.se, telefon 018-34 92 80 eller e-post till magnus.johansson@eqp.se



*EQP Business School är ett av landets ledande utbildningsföretag inom försäljning, kundservice, ledarskap, presentation och motivation. Vårt mål är att varje utbildning ska vara av absolut bästa kvalitet. Deltagarnas resultat för står alltid i fokus. Besök oss på [www.eqp.se](http://www.eqp.se) för mer information.*

